

元アマゾンジャパン 凄腕マーケティングコンサルタントが語る。一見さんをお馴染みさんに!

利益をあげる仕組み構築講座

中小企業のためのビジネスモデル～売れる仕組みの創り方

1回きり、売り切り型のセリングではなく、継続的に顧客に支持される「仕組み」を構築する考え方と手法を学んでいただきます。競争力のある「売り物」を創り出し、継続的な収益を得られるビジネスモデルをどう構築するのか?大企業と中小企業の成功と失敗事例を通して、自社のビジネスに落とし込む考え方を体得していただきます。



講師：理央 周 (りおう めぐる) 氏 (本名：児玉洋典)

マーケティングアイズ株式会社 代表取締役 関西学院大学 経営戦略研究科 准教授

フィリップモリスなどを経て、インディアナ大学経営大学院にてMBAを取得。アマゾンジャパン、マスターカードなどで、マーケティング・マネージャーを歴任。2010年に起業。持続的成長を目指す中小企業のために、収益を好転させるコンサルティングと社員研修を提供。2018年3月より経営者の学びの場を提供する一般社団法人 最適経営学実践協会を立ち上げ、代表理事を務める。著作、メディア出演も多数。

2018年5月19日(土) 13:00~16:00 コスモス21ビル7F セミナールーム 10,000円(税込)

<地下鉄 伏見駅徒歩5分>

定員15名

<お問合せ> 株式会社コスモスアカデミー

〒460-0008名古屋市中区栄1-12-5 コスモス21ビル9F

TEL:052-203-5568 (担当:玉井)

<お申込み> ▼ご記入の上、このままFAXにてご返信ください。

貴社名			
ご出席者			
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			



お申込みFAX番号：052-204-2127

※セミナーは、主催者・講師の都合により、日程・時間等が変更になる場合がございます。